

- Agenturenentwicklung - Ihre Ziele im Fokus

Gemeinsam die Zukunft gestalten

Wir unterstützen Dich bei der Verwirklichung deiner geschäftlichen Ziele und Wünsche. Dazu wurde ein besonderes Agenturenentwicklungstool konzipiert und spezielle Unterstützer ausgebildet. Exakt auf dieses Thema fokussiert, stehen Dir Ansprechpartner bei der Gestaltung von optimalen Arbeitsabläufen, Prozessen und Strategien kompetent zur Seite.

Neben dem Support zur Agenturenentwicklung stehen Dir die Spezialisten rund um den Agenturalltag bei Fragen zur Verfügung.

Du erhältst umfassende Unterstützung:

- beim Agenturaufbau
- bei der Verwirklichung Deiner Ziele und Wünsche
- zum Erreichen definierter Entwicklungsschritte

Die drei Phasen der Agenturenentwicklung

Das Erstgespräch

Am Anfang geht es um eine Bestandsaufnahme: Deine Daten werden erfasst und gemeinsam besprechen wir Deine Ziele und Wünsche.

Das Zweitgespräch

Nach einer sorgfältigen Analyse präsentieren wir Dir die Auswertung der Daten sowie einen möglichen Maßnahmenplan. Die einzelnen Schritte und Details werden gemeinsam abgestimmt.

Aktive Begleitung

In der dritten Phase werden wir Dich aktiv begleiten. Die Maßnahmen und Fortschritte werden gemeinsam festgehalten und wir unterstützen Dich bei der Umsetzung Deiner persönlichen Ziele.

Du profitierst durch die aktive Begleitung von unserem Know-how sowie unserem Unterstützungsangebot.

Die Kernthemen der Agenturenentwicklung sind:



Starke Vertriebsförderung für Deine Agentur durch:

- Verkaufsseminare
- Unterstützung bei der digitalen Vermarktung
- Prozessoptimierung
- Spezialisierung
- Unterstützung im Personalmanagement
- Austausch mit anderen Agenturen
- Unterstützung durch Spezialisten Kontinuierliche Weiterbildung in einem fortlaufenden Prozess

Von der Vision zur Verwirklichung

Am Ende des Prozesses erhältst Du Dein individuelles Bordbuch, das Dich die nächsten 5 J. begleitet. Dort findest Du zur Erreichung Deiner Ziele alle geplanten Maßnahmen und Aktivitäten.

Mit unserer gemeinsamen Agenturberatung kannst Du folgendes erreichen:

- Ertragssteigerung
- Höhere Kompetenz in der Mitarbeiterführung
- Fokussierung der Geschäftsfelder
- Exklusiver Zugang zu Weiterbildungsmaßnahmen
- Optimierung der Work-Life-Balance