



Karriere im
Exklusiv-Vertrieb von AXA

A man with dark hair and a beard, wearing a white dress shirt and a patterned tie, is smiling while driving a car. He is looking out the window to his right. The car's interior, including the steering wheel and dashboard, is visible. A large red diagonal graphic element is overlaid on the image, partially behind the text.

Einsteigen und durchstarten

Gib alles.
Erreiche
mehr.



Zugunsten einer flüssigen Ausdrucksweise verzichten wir im Text auf die Unterscheidung zwischen weiblicher und männlicher Anrede. Wir hoffen, das ist in Ihrem Sinne.



Zusammen sind wir die Zukunft.

Jetzt Vertriebspartner werden

AXA Vertriebspartner sind mehr als Versicherungsvertreter. Sie sind engagiert in ihrem Job, können sich auf die **hervorragenden Produkte** einer **Topmarke** verlassen, lieben den Umgang mit Menschen und ergreifen **mit Leidenschaft** die Initiative, wenn es darum geht, für **ihre Kunden** die **besten Lösungen** zu finden.

Wenn Sie sich für eine Karriere im **Exklusiv-Vertrieb von AXA** entscheiden, werden Sie Teil eines **globalen Finanzdienstleistungskonzerns** und haben einen leistungsstarken, innovativen Multi-spartenvertrieb im Rücken. Wer hier sein Bestes gibt, kann mit dem **Support von AXA** auch mehr erreichen als anderswo: **mehr Chancen, mehr Erfolg, mehr Zufriedenheit**. Das könnten Sie sich für Ihre berufliche Zukunft sehr gut vorstellen? Dann bekommen Sie hier einen ersten spannenden Einblick.

Auf den folgenden Seiten erfahren Sie alles über **Chancen, Potenziale und Perspektiven im Exklusiv-Vertrieb von AXA**. Wir gehen auf die wichtigsten Fakten und Hintergründe ein und zeigen Ihnen, wie Sie bei uns Ihren Weg machen können. Egal, wo Sie gerade stehen.

Wir freuen uns auf Sie!

Freundlich grüßt Sie
Ihr EVT Recruiting Team
AXA Konzern AG

Worauf Sie sich verlassen können: die starke Basis.

Als einer der größten Versicherer in Deutschland und Teil eines international führenden Finanzdienstleistungskonzerns deckt AXA die gesamte Palette von Finanzdienstleistungs-Produkten für Privat- und Firmenkunden ab. Diese reicht von privaten Renten-, Lebens- und Berufsunfähigkeitsversicherungen über betriebliche Altersvorsorge, Krankenversicherungen sowie Schaden- und Unfallversicherungen bis hin zu Vermögensanlagen und Finanzierungen.

Die wichtigsten Fakten über AXA in Deutschland



„Das große, innovative Produktportfolio hat mich von Anfang an überzeugt.“

Beste Voraussetzungen für messbare Erfolge

Die Vorteile für Sie

- **Hervorragende Produktwelt** mit mehrfach **ausgezeichneten Produkten** – auch im Bereich Öffentlicher Dienst und Ärzteversicherungen.
- **Optimale und passgenaue Unterstützung** durch das Agentur- und Regionalmanagement sowie systematische Vertriebsunterstützung mit Agenturentwicklung als Fokusthema.
- **Lukrative Vergütung:** Unser Provisionssystem belohnt nicht nur Ihr Neugeschäft, sondern auch die Pflege Ihrer langfristigen Kundenbeziehungen.
- **Gezielte Weiterentwicklungsmöglichkeiten** für Agenturinhaber, Kundenberater und Vertriebsassistenten innerhalb der Agentur über unseren VertriebsCampus.
- **Ausgezeichnete Altersversorgung** in Form von Rentenzusage.

Digital ganz vorne

Hohe Innovationskraft

Die Digitalisierung bestimmt die Schnelligkeit und Effizienz von heute und damit die Wettbewerbsfähigkeit von morgen. AXA hat hier frühzeitig die Weichen gestellt und wertvolle Services, Techniken und Tools implementiert, die den Workflow vereinfachen und die Karrierechancen im Vertrieb beschleunigen.

Die **digitale Beratermappe AXA DigiMapp** bildet den Beratungs-, Verkaufs- und Dokumentationsprozess komplett digital ab und ist eine Möglichkeit, das persönliche Beratungsgespräch vor Ort sinnvoll zu ergänzen.

Die **personalisierte Premium-Homepage** bietet Vertriebspartnern eine ideale Plattform für gezielte Eigenwerbung und Social-Media-Aktivitäten.

Profitieren Sie von einer starken Marke

AXA bietet Ihnen ein großes und innovatives Produktportfolio. Dazu gehören auch spezifische Zielgruppenmarken wie zum Beispiel die DBV Deutsche Beamtenversicherung oder die DÄV Deutsche Ärzteversicherung. Diese eröffnen Ihnen zusätzliche interessante Kundensegmente. Spezielle Kooperationen erweitern das breitgefächerte Leistungsspektrum.

Die Marken



Die Kooperationen



Übrigens: Für die Entwicklung der lebensrettenden Begleitungs- und Notruf-App AXA WayGuard erhielt AXA die BCG-Auszeichnung als innovativster Versicherer.

Ihre beruflichen Perspektiven.

Eine dynamische und aufgeschlossene Persönlichkeit, Teamfähigkeit, Eigenverantwortung, Kommunikationsfreude und Affinität zu PC und digitalen Medien sind Stärken, die Sie für eine Karriere im Exklusiv-Vertrieb von AXA prädestinieren. Mit einem erstklassigen Multispartenvertrieb im Rücken und einer innovativen Produktpalette ausgestattet, öffnen sich Ihnen viele Türen und Berufsmöglichkeiten, um Ihre Zukunft auf ein sicheres Fundament zu stellen.

Arbeiten im Exklusiv-Vertrieb von AXA bietet viele Vorteile



„AXA hat mich auf dem Weg vom klassischen Azubi bis zum erfolgreichen Agenturinhaber begleitet.“

Auszubildende Kaufleute für Versicherungen und Finanzen (m/w/d)

Performer statt Hörsaalschläfer

Der ideale Einstieg für Berufsanfänger. Hier können Sie sich von Anfang an beweisen und wertvolle Praxiserfahrung sammeln. Am Ende der Ausbildung sind Sie bereit für eine Vertriebskarriere bei AXA und schauen in eine Zukunft voller interessanter Aufgaben und ausgezeichneter Verdienstmöglichkeiten.

Ihr Profil

- Sie sind auf der Suche nach einer lukrativen Ausbildung
- Sie kommunizieren gerne und sind digital-affin
- Sie wollen von einem starken Team lernen und sich entwickeln

Starten Sie Ihre Ausbildung in einer AXA Agentur.



Vertriebsassistentenz (m/w/d)

Teampayerin statt Einzelgänger

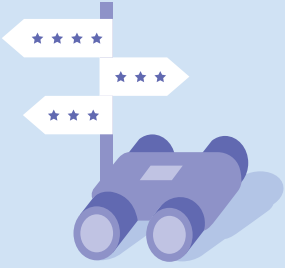
Ob Teilzeit oder Vollzeit, in der Vertriebsassistentenz übernehmen Sie organisatorische Aufgaben im Backoffice und halten mit Ihrem Elan allen den Rücken frei. Sie betreuen Kunden am Telefon und koordinieren die Termine des Teams. Alles, was mit Vertragsverwaltung und Schadenbearbeitung zu tun hat, liegt in Ihrer Verantwortung.

Ihr Profil

- Sie lieben strukturierte Abläufe, Planung und Organisation
- Sie halten anderen gerne den Rücken frei
- Sie schätzen das Arbeiten in innovativen und modernen Räumlichkeiten

Werden Sie Vertriebsassistentenz in einer AXA Agentur.





Quereinsteiger (m/w/d)

Macher statt Schwätzer

Sie möchten sich neu orientieren und Ihre Karriere neu ausrichten? Als engagierter Kundenberater begeistern Sie die Kunden mit unserer großen Produktvielfalt und bauen sich Ihre Zukunft auf. In unmittelbarer Wohnortnähe haben Sie die Chance auf eine langfristig erfolgreiche Karriere mit attraktivem Einkommen und ausgezeichneten Perspektiven.

Ihr Profil

- Sie sind ein Teamplayer
- Sie haben das „Vertriebs-Gen“ in sich
- Sie suchen eine neue Herausforderung in einem neuen beruflichen Umfeld

Werden Sie Kundenberater in einer AXA Agentur.



Kundenberater (m/w/d)

Spitzenreiter statt Schlusslicht

Sie sind ein Vertriebsprofi und möchten Vollgas geben? Mit starken Produkten und erstklassigen Verkaufsförderungsmaßnahmen bauen Sie Ihren Kundenstamm zügig aus und profilieren sich als Spitzenverkäufer in einem hochmotivierten Team. Dank bester Weiterbildungsmöglichkeiten stehen Ihnen in Zukunft alle Wege offen.

Ihr Profil

- Sie sind ein Teamplayer
- Sie sind zielstrebig
- Sie lieben Vertrieb
- Sie wollen die Wünsche Ihrer Kunden erfüllen

Werden Sie Kundenberater in einer AXA Agentur.



„Teamwork makes the dream work.
Es macht einfach Spaß,
gemeinsam Ziele zu erreichen.“

Agenturinhaber (m/w/d)

Initiator statt Zuschauer

Bringen Sie Ihre Versicherungserfahrung und Vertriebsleidenschaft mit und machen Sie den Schritt in die Selbstständigkeit. Als Vertriebspartner von AXA leiten Sie Ihre eigene Agentur und sind für Ihre Kunden der führende Ansprechpartner in allen Versorgungs- und Versicherungsfragen. Sie vermitteln Ihre Begeisterung für unsere Produkte und repräsentieren unsere Marke durch eine verantwortungsvolle und vorbildliche Unternehmensführung.

Ihr Profil

- Sie denken immer schon einen Schritt weiter
- Sie sehen sich als Vorreiter und Visionär
- Sie wollen mit Ihrem Team an die Spitze
- Sie wollen Ihr eigenes Unternehmen aufbauen

Werden Sie Agenturinhaber bei AXA.



Unternehmervertretung und Anreize für den Erfolg

Gut vertreten und perfekt vernetzt

Die Unternehmerversammlung selbständiger Versicherungskaufleute im AXA Konzern (USV) vertritt die Interessen der Mitglieder, klärt Problemfelder, stärkt das gegenseitige Vertrauensverhältnis und fördert die kollegiale Zusammenarbeit und den Erfahrungsaustausch. Mitglieder haben die Möglichkeit, sich aktiv zu informieren und ihr Know-how einzubringen – zum Beispiel bei der Gestaltung von Produkten und Verträgen unserer Partnerwerkstätten.

Wettbewerbe und der AXA Elite Club

Mit regelmäßigen Ausschreibungen und attraktiven Wettbewerben werden die besten Verkäufer belohnt.

Attraktive Reisen und Events schaffen einen besonderen Anreiz und sind oft unvergessliche Erlebnisse. Die erfolgreichsten Agenturen werden durch eine Mitgliedschaft im AXA Elite Club (AEC) geehrt. Dies ist die höchste Auszeichnung und mit besonderen Vorteilen und Incentives verbunden.



Werden Sie Teil davon!

Karriere mit System. So unterstützen wir Ihre Entwicklung.

Ob Versicherungsprofi oder Quereinsteiger – als Vertriebspartner sind Sie das entscheidende Bindeglied zwischen dem Kunden und AXA für eine nachhaltige Kundenbetreuung. Ihre persönliche und unternehmerische Entfaltung steht darum bei uns immer an erster Stelle.

Der VertriebsCampus von AXA

Das Weiterbildungs- und Qualifizierungsangebot für den Exklusiv-Vertrieb von AXA

Der VertriebsCampus stellt unser gesamtes Qualifizierungsprogramm auf einer Online-Plattform zur Verfügung, die Sie bequem und einfach für Seminare und Webinare nutzen können. Sukzessive wird das wertvolle Angebot an web-basierten Trainings und Präsenzseminaren weiter ausgebaut. In Zukunft können Sie lernen, wann und wo Sie wollen.



„Egal, wo man steht, die nächsten Schritte zum Erfolg sind klar definiert.“

Die Agenturenentwicklung

Gemeinsam die Zukunft gestalten

Um Sie bei der Verwirklichung Ihrer geschäftlichen Ziele und Wünsche zu unterstützen, haben wir eine besondere Agenturenentwicklung konzipiert und spezielle Funktionsgruppen im angestellten Außendienst etabliert. Exakt auf dieses Thema fokussiert, stehen Ihnen diese Mitarbeiter bei der Gestaltung von optimalen Agenturabläufen, -prozessen und -strategien kompetent zur Seite.

Die Kernthemen der Agenturenentwicklung sind:

- Unternehmertum
- Agenturmanagement
- Personalmanagement
- Kundenmanagement
- Digitalisierung
- Weiterbildung und Qualifizierung

Sie erhalten umfassende Unterstützung:

- Bei der Verwirklichung Ihrer Ziele und Wünsche
- Beim Erreichen definierter Meilensteine
- Beim Agenturaus- und -aufbau auch durch finanzielle Leistungen

Von der Vision zur Verwirklichung

Nach der Bestandsaufnahme und einer sorgfältigen Analyse Ihrer Ziele und Wünsche präsentieren wir Ihnen die Auswertung der Daten sowie einen möglichen Maßnahmenplan. Die einzelnen Schritte und Details werden gemeinsam abgestimmt.

Anschließend folgt die aktive Begleitung durch unseren angestellten Außendienst. Die Maßnahmen bzw. Fortschritte werden gemeinsam dokumentiert und wir unterstützen Sie bei der Umsetzung der selbst gesteckten Ziele.

Mit der Agenturenentwicklung können Sie erreichen:

- Ertragssteigerung
- Höhere Kompetenz in der Mitarbeiterführung und bei betriebswirtschaftlichen Entscheidungen
- Fokussierung auf Geschäftsfelder
- Wettbewerbsteilnahmen
- Exklusiven Zugang zum Weiterbildungsangebot von AXA
- Optimierung der Work-Life-Balance



Gib alles. Erreiche mehr.

Für Ihre Kunden sind Sie der wichtigste Ansprechpartner in allen Versorgungs- und Versicherungsfragen. Darum belohnt unser Provisionssystem nicht nur Ihr erfolgreiches Neugeschäft, sondern auch die wertvolle Pflege langfristiger Kundenbeziehungen.

Provisionsarten im Vergütungssystem

Schöpfen Sie die ganze Bandbreite an Lösungen aus und profitieren Sie von der Vielfalt und Qualität des Produktspektrums von AXA.

Bestandsprovision in SUHK, Rechtsschutz, Industrie

- Gute Kundenbindungen werden im Sachversicherungsgeschäft durch laufende Bestandsprovisionen belohnt
- Anteil an fixen Bestandsprovisionseinnahmen erhöht die Kalkulationssicherheit Ihrer Agentur
- Einkommenssicherheit auch bei schwankenden Umsatzchancen im Sach- und Vorsorgemarkt

Erwerbsprovision in SUH Privat, Profi Smart und Profi Schutz, Rechtsschutz

- Für Abschlüsse im Sachversicherungsgeschäft attraktive Vergütung Ihrer Vertriebstätigkeit
- Ergänzung zu den laufenden Provisionseinnahmen aus dem Bestandsgeschäft

Abschlussprovision in Vorsorge, Lebens- und Krankenversicherung

- Bei Abschlüssen im beratungsintensiven Vorsorgegeschäft attraktive Vergütung für Geschäftsfelder mit weiterhin hohem Umsatzpotenzial
- Hohe Vergütung zu dem Zeitpunkt, an dem die Vermittlerleistung erbracht wurde
- Optimale Ergänzung zu den Fixeinnahmen aus dem Bestandsgeschäft als Hebel zur Umsatzsteigerung



„Meine Leistung wird gesehen und belohnt. Das ist für mich eine echte Motivation.“

Geschäftsplan

Jährliche Möglichkeit auf eine Sondervergütung durch Wachstums-, Ertrags und Kundenbindungsziele.

- Zusätzliche Bonifikation über einen Geschäftsplan
- Attraktive Vergütung von Wachstums-, Ertrags- und kundenzentrierten Zielen
- Festgelegte Ziele je Sparte, die im laufenden Geschäftsjahr erreicht werden können

Steuerungsvergütung

Schadenservice Auto

Sie haben die Möglichkeit, Ihren Kunden einen besonderen Service anzubieten. Wir honorieren Ihre kompetente Schadenabwicklung mit besonderen Steuerungsvergütungen. 98% zufriedene Kunden bestätigen die sehr hohe Qualität unserer Partnerwerkstätten.

Regulierungsvergütung

Regulieren Sie SUHK-Schäden vor Ort in Ihrer Agentur

Bei AXA haben Sie die Möglichkeit, SUHK-Schäden vor Ort in der Agentur selber zu regulieren. Damit heben Sie sich beim Kunden positiv von einem Direktversicherer ab, da Sie ihm ohne zusätzlichen Aufwand gleich eine Entschädigung überweisen können. Der Vollmachtsrahmen geht von 1.000 EUR bis 5.000 EUR.

Provisionskarriere

Unser einzigartiges Provisionssystem bietet Ihnen eine Vielzahl von Vergütungsmöglichkeiten. Zusätzlich honorieren wir Ihren Erfolg als Vertriebspartner zum Beispiel mit Provisionskarrieren, Titeln oder Wettbewerbsreisen.



Überzeugende Argumente für Ihre Karriere bei AXA.

Innovative Produkte

Optimale Vertriebschancen

Attraktive
Verdienstmöglichkeiten

Schnelle Entscheidung
durch schlanke Strukturen

Vielfältige
Einsatz- und
Entwicklungsmöglichkeiten

Umfassende Unterstützung
durch die Agenturenentwicklung

Hervorragende
Weiterbildungs- und
Qualifizierungsmöglichkeiten

Arbeiten in Wohnortnähe
dank ca. 2.000 Agenturen
in Deutschland

**AXA ist
der starke Partner
an Ihrer Seite**

Professionelle Betreuung
durch den AXA Konzern
mit **leistungsstarken Teams**
in 4 Vertriebsdirektionen



**Gib alles.
Erreiche
mehr.**

Werden Sie Leistungsträger in einem starken Unternehmen

Wenn Sie sich für die Bereiche Versicherungen und Finanzen interessieren und gerne mit Menschen arbeiten, spannende Herausforderungen suchen und Ihren Erfolg selbst gestalten möchten, dann kommen Sie zu AXA. Es gibt viele Wege, um im Exklusiv-Vertrieb von AXA erfolgreich zu sein. Einige haben Sie hier kennengelernt.

Interessiert? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!
Sie erreichen uns telefonisch oder per E-Mail.



AXA Konzern AG, Colonia-Allee 10-20, 51067 Köln
axa.de/vertriebskarriere